

Un gruppo tedesco accresce il proprio giro d'affari

Nel 2006 superati i 20 milioni di euro.

Dando uno sguardo all'anno da poco trascorso, la RSA Entgrat- u. Trenn-Systeme si dichiara soddisfatta degli sviluppi della propria attività. Questa azienda tedesca specializzata nella produzione di macchinari non ha soltanto realizzato un notevole aumento del proprio giro d'affari superando i 20 milioni di euro, ma ha anche registrato un incremento degli utili lordi. L'azienda è riuscita a realizzare utili notevoli in tutti i tre settori di attività: sbavatura, spazzolatura e taglio. La forza trainante di questa crescita realizzata nel settore del taglio è stata l'esportazione che ha interessato Italia. I nuovi macchinari realizzati in grado di eseguire il taglio di tubi e profilati con valori di produzione fino a 8.000 pezzi l'ora e le linee di taglio più facilmente gestibili, hanno contribuito al miglioramento della posizione di mercato dell'azienda. La RSA è inoltre riuscita ad ottenere nuovi punti grazie anche al rapido servizio di assistenza disponibile a livello mondiale. Per il 2007 la RSA intende andare oltre. Se lo scorso anno l'incremento del giro d'affari è stato leggermente al



Rainer Schmidt, amministratore delegato RSA, vede per la propria azienda un ampio potenziale di crescita in Italia.

di sopra della media del settore, quest'anno l'azienda intende chiudere con risultati di gran lunga superiori a quanto pronosticato dall'ente VDMA (Verband Deutscher Maschinen- und Anlagenbauer). In considerazione della buona congiuntura a livello nazionale ed estero, l'associazione prevede infatti un incremento della produzione del 4 %, mentre l'amministratore delegato della

RSA, l'ingegnere Rainer Schmidt, parlando degli obiettivi per il nuovo anno, afferma "Stando alle nostre aspettative, per il 2007 prevediamo una crescita a due cifre. Lo scorso anno alcuni nostri progetti hanno superato la prova del fuoco, ora siamo pronti a far entrare le nuove macchine nella produzione in serie. Per ottenere questi risultati non intendiamo basare la nostra crescita soltanto sulle buone condizioni congiunturali, ma sappiamo di poter contare anche su un ulteriore potenziale", afferma Rainer Schmidt motivando la proprie aspettative positive.

Tra i nuovi progetti ricordiamo una sega circolare estremamente potente che troverà applicazione nei tubi con un diametro fino a 170 mm. I particolari di queste dimensioni vengono generalmente tagliati con le seghe a nastro, con la sega circolare, a RSA intende portare sul mercato un'alternativa tecnologica in grado di ridurre in parte i tempi di taglio del 90 %. Tra gli altri vantaggi legati a questa soluzione, l'azienda ricorda la facilità di collegamento con una sbavatrice a valle e le migliori condizioni delle superfici di taglio.

OTTIMIZZAZIONE DEL TAGLIO. Sviluppato un software per slitter, spianatrici e cesoie. L'italianissima Fast-Square ha sviluppato un software per i centri servizi dell'acciaio e alluminio, utilizzato dalla S. Polo Lamiera: Coil Cut Optimizer permette di selezionare e visualizzare in modo interattivo l'insieme di ordini cliente e coil che si vogliono programmare. L'ottimizzatore fornisce in pochi secondi una serie di programmi di taglio che possono essere parametrizzati all'interno del sistema, secondo criteri di minimizzazione dello sfrido, minimizzazione setup (cambi lame), utilizzo completo dei coil, minimizzazione frammentazione ordini e ottimizzazione della schedulazione macchine. Inoltre fornisce la miglior pianificazione nel rispetto di tutti i tipici vincoli di peso, diametro e sul numero massimo di lame degli slitter o richiesti dai clienti. L'esperienza "sul campo" ha confermato che in poche settimane CCO è integrabile in input con il sistema informativo aziendale: nell'azienda di San Polo di Torrile (PR) è stato integrato con Siglam, il software gestionale per Centri Servizi della B&V Informatica.



La sede dell'azienda dov'è installato Coil Cut Optimizer